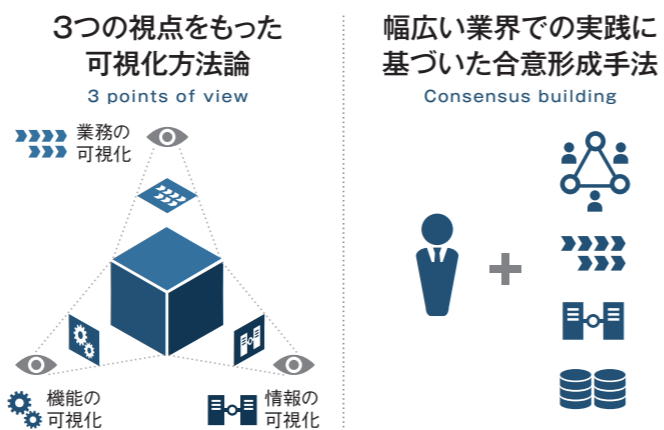
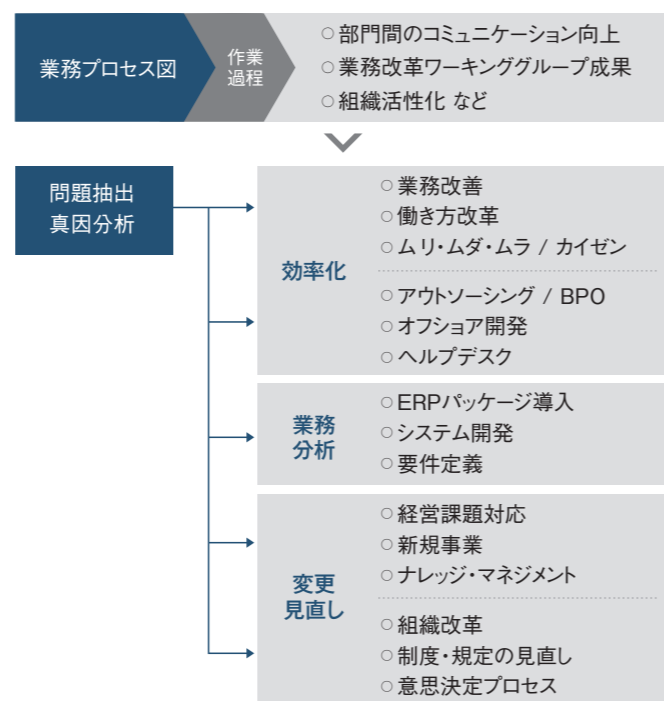


## To provide Synergy



### TriSynergyの活用テーマ



TriSynergy お客様の伴走者として業務改善を推進

お問い合わせ

企業に、感動という付加価値を。  
株式会社ワイ・ディ・シー

ビジネスディベロップメント事業本部 営業部

■東京本社  
〒183-8540 東京都府中市府中町1-9 京王府中1丁目ビル  
TEL:042-333-6217  
■関西支社  
〒541-0043 大阪府大阪市中央区高麗橋4-4-9 淀屋橋ダイビル5F  
TEL:06-7711-1950  
■中部支社  
〒453-0801 愛知県名古屋市中村区太閤3-1-18 名古屋KSビル12F  
TEL:052-451-2741

E-Mail:adbocacy-sales@ydc.co.jp  
URL:https://www.ydc.co.jp

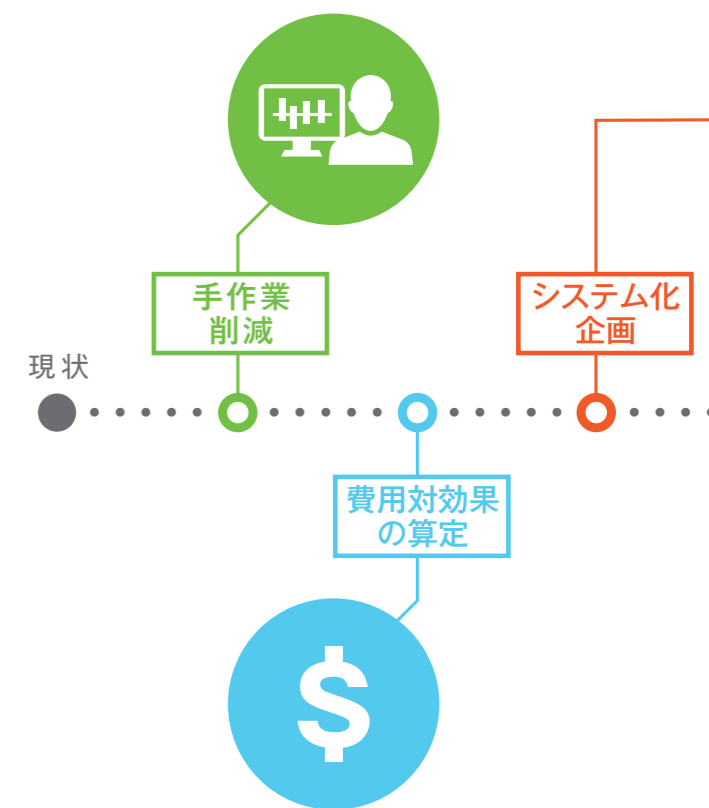
\*本資料に記載の会社名、製品名は各社の商標もしくは登録商標です。

■ お問い合わせ先

## あるべき姿を示すアウ

### 現状把握から問題・課題分析

- ▶ 手作業をなくし、効率を上げたい
- ▶ RPAを導入したい
- ▶ 働き方改革を推進したい
- ▶ 部門横断で現状を把握したい



### システム導入の費用対効果分析

- ▶ 費用対効果を測定したい
- ▶ 測定方法がわからない
- ▶ 全体最適を図りたい
- ▶ 自社の戦略を含め分析を行いたい

## トプットを導き出します

### システム導入実行計画

- ▶ 具体的な実行計画を立案したい
- ▶ 社内調整を迅速に進めたい
- ▶ 説得力(実績)のある計画書
- ▶ はじめてのシステム導入



### RFP作成からベンダー選定

- ▶ 新規システム導入のRFP作成
- ▶ 複数ベンダーとのやり取り
- ▶ 窓口などリソースが足りない
- ▶ RFPの勘所が知りたい
- ▶ 一緒の立ち位置で手伝ってほしい

## 可視化と合意形成を推進



幅広い分野からの「知」を結集した  
フレームワークを利用し、  
現状把握、課題分析、あるべき姿を実現します。



三位一体での可視化の相乗効果により  
システム化企画における『成功へのシナリオ』を描き、  
業務改善やバリューチェーン改革を実現します。

未来志向でのシステム化企画から、  
システム導入および運用改善まで一貫して  
お客様の立場で支援していきます。

1 As-Is可視化 (現状把握)

ビジネス視点での業務可視化、システム視点での機能可視化、および情報(データ)の可視化を融合させる(三位一体)ことにより、多面的な全体俯瞰による現状把握を行います。

2 To-Beモデル策定

真に経営に寄与する業務改善を実現するため、単発かつ部分最適でのシステム導入による機能実現ではなく、全体俯瞰による全体最適を目指します。

3 システム化企画

特定製品の導入を前提としたコンサルティングではなく、中立の立場での業務改善およびシステム専門家として、お客様にとっての最適解を選択します。

4 システム構築

常にお客様側の立場で一体となりプロジェクト計画から準備、プロジェクト期間中の推進メンバー(PMO)としても支援します。



合意形成にTriSynergy®アウトプットを活用できます

